



## Offre d'emploi

### Business Developer

#### Filières énergies nouvelles liées au sous-sol

Poste Cat A (Ingénieur d'études)

CDD de droit public (2 ans)

Poste à pourvoir au plus tôt

#### Contexte

---

Rejoignez une université d'excellence au cœur de l'innovation et de la transition écologique ! L'UPPA, multi-sites et pluri-disciplinaire, recherche un Business Developer passionné pour dynamiser son partenariat avec le monde socio-économique dans le domaine des énergies nouvelles liées au sous-sol. Si vous êtes prêt à relever ce défi et à contribuer à façonner l'avenir énergétique de notre société, cette opportunité est pour vous.

Située sur 5 campus à Pau, Anglet et Bayonne, Mont de Marsan et Tarbes, l'UPPA est une université de renom qui a récemment obtenu le label d'excellence I-SITE « Solutions pour l'Énergie et l'Environnement ». Avec une communauté étudiante diversifiée de plus de 13 000 élèves répartis sur trois collèges, nous nous engageons à répondre aux défis de demain, en particulier celui de la transition écologique. Notre université bénéficie d'une reconnaissance internationale pour sa recherche de pointe et sa collaboration étroite avec les acteurs du territoire mais aussi au travers de son intégration au sein de l'alliance européenne UNITA.

Les collaborations public – privé sont au cœur de la stratégie partenariale de l'UPPA sur l'ensemble de ces missions. L'UPPA, notamment au travers du label d'excellence I-SITE, pour Initiative Sciences Innovation Territoire Economie, a inscrit la convergence public – privé dans sa stratégie.

Soutenue par l'état, dans le cadre du plan France 2030, l'UPPA est le pilote du Pôle Universitaire d'Innovation Sud Aquitaine Innovation (PUI SAI) dont l'objet est d'accélérer les dynamiques territoriales d'innovation pour renforcer l'impact socio-économique de la recherche au travers de la réponse à la réindustrialisation du pays et de la génération d'innovation de rupture et de création de start-ups.

#### Descriptif du poste

---

En tant que Business Developer spécialisé dans les filières des énergies nouvelles liées au sous-sol, vous serez chargé de déployer la stratégie partenariale de l'UPPA sur le terrain. Vous intégrez un réseau de Business Developers constitués au sein de l'UPPA afin de le consolider.

Vos missions incluront notamment :

- Initier et développer des partenariats avec les acteurs de la filière, en identifiant leurs besoins et en proposant des partenariats de recherche ou de prestations sur mesure ;
- Prospecter de nouveaux clients potentiels suite à un benchmark auquel vous participerez activement et entretenir des relations avec les partenaires existants pour développer les opportunités partenariales ;
- Représenter l'UPPA dans les réseaux professionnels et les événements de la filière, afin de renforcer sa présence et notre visibilité sur le marché !

- Alimenter un CRM (Customer Relationship Management) interne pour suivre et analyser les interactions avec les clients et les prospects, et optimiser nos actions commerciales
- Assurer un suivi rigoureux des contrats et des collaborations établies et partager l'action avec les autres BD.

Vous effectuerez ces missions principalement au sein de l'IPRA (Institut Pluridisciplinaire de Recherche Appliquée) qui rassemble les compétences pluridisciplinaires en mathématiques, sciences de l'ingénieur et géosciences de cinq unités de recherche :

- le Laboratoire des Fluides Complexes et leurs Réservoirs (LFCR),
- le Laboratoire de Mathématiques et de leurs Applications – Pau (LMAP),
- le laboratoire des Sciences de l'Ingénieur Appliquées à la Mécanique et au génie Electrique (SIAME),
- le Laboratoire de Thermique, Energétique et Procédés (LaTEP),
- l'unité Développement de Méthodologies Expérimentales (DMEX).

Le poste sera basé sur Pau. Des déplacements sont à prévoir au niveau du territoire et au niveau national.

### **Profil**

---

Nous recherchons un candidat possédant une maîtrise technique solide, associée à une expérience avérée dans les domaines scientifiques mentionnés ainsi que dans le développement commercial. Les qualifications suivantes seront également appréciées :

- Formation supérieure avec une connaissance approfondie du milieu de la recherche et du monde industriel
- Expérience dans le commerce ou le marketing, de préférence dans un environnement académique ou de valorisation
- Capacité démontrée à initier et conduire des partenariats
- Excellentes compétences en communication, en négociation et en gestion de projet
- Autonomie, créativité et esprit d'initiative
- Maîtrise de l'anglais

### **Contact**

Si vous êtes prêt à relever ce défi excitant et à contribuer à l'avenir de l'innovation dans les énergies nouvelles liées au sous-sol, veuillez contacter Hervé Garraud, Direction Partenariat, Innovation, Entrepreneuriat, à [herve.garraud@univ-pau.fr](mailto:herve.garraud@univ-pau.fr) pour plus d'informations.